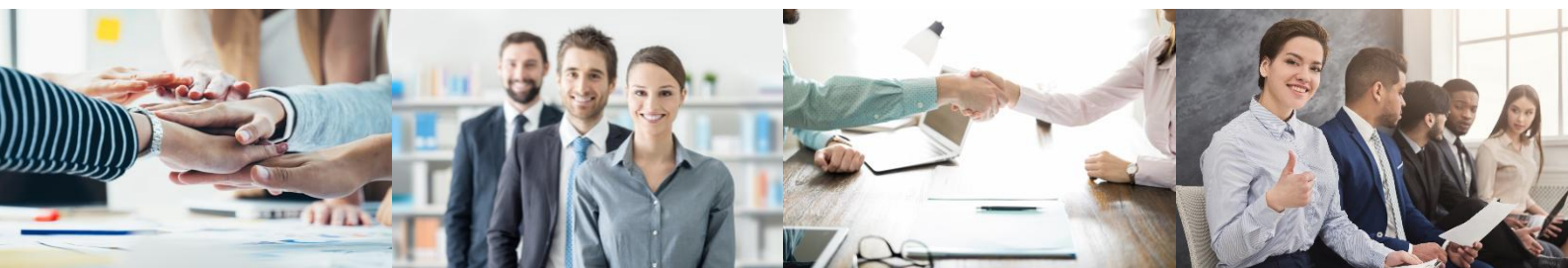




NOUS RECRUTONS

[Coordinateur commercial Grands Comptes H/F]



Fort d'une expérience de 25 ans sur le marché français, Endesa France est un fournisseur d'électricité, de gaz naturel et de services énergétiques de référence en B2B (PME, ETI et Industriels).

Notre entreprise se positionne comme un acteur engagé pour la transition énergétique en développant des solutions permettant d'allier efficacité énergétique et respect de l'environnement.

Endesa France est la succursale d'Endesa (> 20 milliards de CA), 1er fournisseur d'électricité et 2nd opérateur gazier du marché espagnol, filiale du Groupe Enel, 1er énergétique mondial.



LA FONCTION

Pour accompagner sa croissance, Endesa recherche un(e) stagiaire coordinateur de l'équipe Grand Comptes, qui sera basé à Lyon (télétravail partiel possible) pour accompagner ses commerciaux grands comptes dans le développement de leur portefeuille clients et l'amélioration des processus liés aux appels d'offres publics. Vous intégrerez une équipe stratégique au sein de la Direction Vente Grands Comptes et sous la responsabilité du Directeur Grands Comptes.



VOS RESPONSABILITÉS

Vos principales activités seront les suivantes :

- Suivi des marchés de l'énergie & veille et suivi des évolutions réglementaires
- Appui à la rédaction des offres commerciales
 - Création d'offre via Salesforce
 - Suivi de la couverture financière des clients
 - Relance des offres en cours

■ Aide à la prospection commerciale

- Consolidation des données prospects (secteur privé industriel)
- Rédaction de messages d'approche personnalisés
- Appels de qualification et relances ciblées
- Proposition de nouvelles stratégies de prospection

■ Aide à la création de supports clients

- Aide à la réalisation de présentations PowerPoint pour les rendez-vous
- Création de fiches produits et de synthèses sectorielles
- Proposition de nouveaux formats de communication client

Nous vous proposons :

- Une immersion dans le secteur stratégique de l'énergie
- Une expérience concrète en vente grands comptes et appels d'offres publics
- Une montée en compétences sur les outils CRM et les techniques de prospection
- Une contribution directe à des projets à fort impact
- Une immersion dans un environnement complexe et international
- Un encadrement inclusif de la part de professionnels expérimentés et bienveillants
- Une culture d'entreprise collaborative et multi-culturelle



VOTRE PROFIL

- Formation Bac+3 à Bac+5 en commerce, gestion, marketing ou communication
- Aisance relationnelle et rédactionnelle
- Maîtrise des outils bureautiques (Excel, PowerPoint) et CRM (Salesforce est un plus)
- Esprit d'analyse, autonomie, rigueur, sens du service client
- Goût pour les enjeux stratégiques et aisance relationnelle. Un bon niveau en espagnol et en anglais est un plus.



POUR POSTULER

Pour postuler, merci d'envoyer un CV à :

recrutement@endesa.fr