

Fort d'une expérience de plus de 20 ans sur le marché français, Endesa Energia France est un fournisseur d'électricité, de gaz naturel et de services énergétiques de référence en B2B.

Notre entreprise se positionne comme un acteur engagé pour la transition énergétique en développant des solutions permettant d'allier efficacité énergétique et respect de l'environnement.

Endesa Energia France est la succursale d'ENDESA, 1er fournisseur d'électricité et 2nd opérateur gazier du marché espagnol, filiale du Groupe ENEL, 1er énergéticien mondial.

#### La fonction :

Pour accompagner sa croissance, Endesa renforce sa présence régionale dans la fourniture d'électricité et de gaz, et développe son offre de services énergétiques. Endesa propose notamment des solutions de performance énergétique intégrées et locales, à destination des Grands Comptes, des PME/PMI et du secteur Résidentiel et Tertiaire.

Dans ce cadre, nous recherchons un(e) Responsable Commercial Certificats d'Economie d'Energie (CEE) résidentiel et tertiaire, qui sera directement rattaché au Responsable des Ventes Entreprises, Collectivités et Copropriété et aura 2 principaux objectifs :

- Mettre en place et déployer des partenariats avec des apporteurs d'affaires et des installateurs sur le marché résidentiel et tertiaire
- Développer une offre commerciale CEE résidentiel/tertiaire à destination de nos partenaires et de nos clients

#### Missions :

Vous serez basé(e) au choix, à Paris ou à Lyon (télétravail partiel possible) dans l'équipe Vente. Vos principales activités seront les suivantes :

- Développer et vendre l'offre CEE résidentiel et tertiaire auprès de nos partenaires et de nos clients
- Mettre en place des partenariats robustes auprès d'apporteurs d'affaires et d'installateurs du secteur résidentiel et tertiaire
- Apporter un appui technique aux interlocuteurs commerciaux sur l'éligibilité des dossiers CEE
- Assurer une veille concurrentielle afin de proposer des pistes d'amélioration et d'innovation
- Suivre l'activité et la rentabilité du canal CEE résidentiel et tertiaire
- Etre force de proposition pour la mise en place de nouvelles offres commerciales dans le domaine de la performance énergétique
- Suivre la réglementation CEE et les analyses marché

Nous vous proposons un poste passionnant, dans lequel vous développerez de nombreuses compétences techniques et relationnelles, dans un contexte international et multiculturel. Vous participerez activement au développement du canal CEE résidentiel et tertiaire chez un acteur majeur de l'énergie.

#### Profil

- Formation supérieure minimum Bac+3
- 3 ans minimum d'expérience avérée dans les dispositifs des CEE.
- Très bonne connaissance des acteurs nationaux et territoriaux dans le financement et la promotion de la rénovation énergétique est indispensable.
- Maîtrise des outils informatiques : Pack Office
- Niveau d'Espagnol courant serait un plus (B2)
- Vous appréciez de travailler en toute autonomie et êtes adaptable dans un contexte de fort développement d'activités
- Vous disposez d'un bon relationnel avec d'excellentes qualités de négociation, d'écoute commerciale et d'analyse de besoins complexes
- Vous êtes rigoureux et dynamique et vous souhaitez vous investir dans une structure à taille humaine appuyée par un grand groupe.

Pour postuler, envoyer un CV actualisé avec la référence RCCEE à [recrutement@endesa.fr](mailto:recrutement@endesa.fr)