



## Responsable des Ventes Grands Comptes

Endesa Energia France, est un fournisseur d'électricité, de gaz naturel et de services énergétiques de référence en B2B, présent sur le marché français depuis plus de 20 ans.

Nous sommes la succursale d'ENDESA, 1er fournisseur d'électricité et 2nd opérateur gazier du marché espagnol, filiale du Groupe ENEL, 1er énergéticien mondial leader du déploiement des énergies renouvelables et de l'électrification des consommations.

Nous sommes très actifs en France dans la commercialisation d'énergie et de services énergétiques intégrés associés à cette fourniture (Installations d'efficacité énergétique, décarbonation et énergies renouvelables) pour accompagner nos clients sur les marchés de l'énergie.

Ensemble faisons face aux enjeux climatiques de taille pour les années à venir et contribuons à une transition énergétique réussie !

### Le poste :

Endesa recherche son futur Responsable des Ventes Grands Comptes, basé à Paris.

Au sein de la Direction B2B, vous définissez et pilotez la stratégie commerciale en lien avec la Direction générale. Vous accompagnez les entreprises dans la transition énergétique en détaillant et suivant leurs objectifs.

Vous animez l'équipe de Key Account Manager basés à Paris et en Régions. Grâce à vous, le client demeure au centre de toutes nos initiatives (partage des connaissances, montée en compétence et formation au service des clients etc.).

Vous garantissez le développement du portefeuille des clients Grands Comptes en pilotant la prospection puis la fidélisation, vous assurez un suivi de la qualité et du risque.

Vous mobilisez les différents départements en France et en Espagne afin d'impulser la stratégie commerciale et d'assurer l'opération client (pricing, services énergétiques, marketing, systèmes d'information, facturation, etc.) avec une vision intégrée de responsable de BU.

Vous réalisez une veille concurrentielle et économique du marché pour renforcer l'expertise et l'accompagnement de vos clients sur les marchés de l'énergie.

### Votre profil :

Diplômé de niveau Bac +4/5 (école de commerce ou d'ingénieur), vous avez acquis une expérience confirmée en management des Grands Comptes avec une forte orientation résultats. Idéalement, vous avez évolué dans un environnement international au sein d'une organisation matricielle.

Vous connaissez bien le marché de l'énergie et êtes passionné par les sujets environnementaux.

Votre niveau d'espagnol et anglais est courant.

Vous maîtrisez les outils bureautiques/CRM/BI.



Enfin, sur le plan humain, vous êtes reconnu pour vos qualités de communicant, vous savez faire preuve d'écoute et faites en sorte de sortir satisfait des négociations que vous menez. Votre leadership vous permet de fédérer des équipes autour de divers projets.

Vous êtes rigoureux et disposez d'un fort esprit d'analyse (données/process/organisation).

Vous avez le profil ?

Envoyez-nous un CV à jour et avenant à [recrutement@endesa.fr](mailto:recrutement@endesa.fr)